

**Deberás contemplar los siguientes aspectos para llevar a cabo la actividad propuesta:**

**Guía para elaboración de actividad práctica.**

1. Delimitación previa del negocio: ¿Cuál será mi idea de modelo de negocio?
2. Información, plan de inversión y análisis de la situación: ¿Dónde estará ubicada físicamente ubicada mi empresa? ¿He invertido capital propio para comenzar mi proyecto empresarial? ¿Tendrías una estimación? ¿Qué factores pueden influir en el devenir de mi negocio?
3. Entorno económico, social, tecnológico: ¿Cómo puede condicionar el contexto social, económico y tecnológico en mi negocio?
4. Singularidad: ¿En qué se diferencia mi modelo de negocio, mi idea, de otras empresas del sector?
5. Análisis del producto: ¿Qué productos y servicios ofrezco? ¿Tienes una relación de ellos?
  - a. Proveedores.
  - b. Proceso de fabricación.
  - c. Aprovisionamiento y gestión de existencias.
6. Precio de venta: ¿Cuánto costarán dichos servicios y productos?
7. Distribución o Comercialización: ¿Cómo se pueden adquirir?
8. El sector y la competencia: ¿Existen otras empresas que ofrezcan lo mismo que yo? ¿Podríamos conocer a nuestra competencia? ¿Se puede cohabitar con la competencia?
9. Clientes potenciales y segmentación de mercado: ¿A quién voy a dirigir mis servicios o productos?
10. Estrategias de comunicación: ¿Cómo me voy a dar a conocer a los potenciales clientes? ¿Qué métodos podré utilizar?
11. Política de promoción: ¿Cómo puedo obtener un mayor número de clientes? ¿Dispongo de programas de fidelización?